

BỘ XÂY DỰNG
TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Số: 2170/VICEM-CNTT

Hà Nội, ngày 14 tháng 10 năm 2026

THƯ MỜI CHÀO GIÁ

Kính gửi:

Tổng công ty Xi măng Việt Nam trân trọng kính mời Quý công ty chào giá Gói mua sắm “Cung cấp dịch vụ điện toán đám mây Microsoft 365 Business cho Công ty mẹ VICEM”.

1. Thông tin về gói mua sắm:

- Tên gói mua sắm: Cung cấp dịch vụ điện toán đám mây Microsoft 365 Business cho Công ty mẹ VICEM.
- Hàng hóa/dịch vụ: dịch vụ điện toán đám mây Microsoft 365 Business cho Công ty mẹ VICEM.
- Quy cách kỹ thuật:
 - + 165 Bản quyền Microsoft 365 Business Standard thời hạn sử dụng 1 năm.
 - + 50 Bản quyền Microsoft 365 Business Basic thời sử dụng 1 năm.
- Thời gian thực hiện dự kiến: Quý IV năm 2026.
- Đơn vị, địa điểm sử dụng : Công ty mẹ VICEM
- Loại hợp đồng: Hợp đồng trọn gói.
- Điều kiện thanh toán: Tạm ứng 50% giá trị ngay khi ký hợp đồng, thanh toán tiếp 50% sau khi có biên bản nghiệm thu hợp đồng giữa VICEM và đơn vị cung cấp dịch vụ.

2. Chỉ dẫn việc chuẩn bị và nộp Thư chào giá:

- Hình thức gửi thư chào giá: qua đường bưu điện hoặc nộp trực tiếp.
- **Địa điểm tiếp nhận Thư chào giá:** Phòng Công nghệ thông tin - Tổng công ty Xi măng Việt Nam, Số 228 Lê Duẩn, Phường Văn Miếu – Quốc Tử Giám, Hà Nội, ĐT: 024.38512425 Fax: 024.38512778, email: ninhthdy@vicem.vn
- **Hạn nộp Thư chào giá:** Chậm nhất trước 17h00' ngày 19/10/2026.
- Yêu cầu về việc nộp Thư chào giá: Thư chào giá phải được niêm phong kín.
- Thời hạn hiệu lực của Thư chào giá: lớn hơn hoặc bằng 30 ngày kể từ thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá.
- Thời gian mở Thư chào giá: ngay sau 17h00' ngày 19/10/2026.

3. Yêu cầu đối với nhà cung cấp:

- 3.1. Yêu cầu về tính hợp lệ thư chào giá:
 - Có bản gốc thư chào giá bao gồm:

+ Thư chào giá được ghi đầy đủ theo (Mẫu 01) có chữ ký của người đại diện hợp pháp của nhà cung cấp, nếu là người ủy quyền theo giấy ủy quyền hợp lệ. Thời gian ký Thư chào giá phải sau thời điểm thư mời chào giá phát hành và trước thời điểm hết hạn nộp thư chào giá;

+ Hiệu lực của thư chào giá đáp ứng theo yêu cầu tại mục 2 thư mời chào giá này.

3.2. Yêu cầu năng lực, kinh nghiệm:

- Có bản chứng thực sao y bản chính Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp hoặc có đăng ký kinh doanh trên cổng thông tin quốc gia về đăng ký doanh nghiệp với tình trạng đang hoạt động.

- Cung cấp ít nhất 01 bản sao hợp đồng cung cấp bản quyền phần mềm đã thực hiện có giá trị tương đương (không nhỏ hơn 70% giá trị gói mua sắm) được xác thực sao y bản chính).

3.3. Yêu cầu về kỹ thuật và thương mại:

- Sản phẩm có chứng nhận bản quyền (bản giấy hoặc bản quyền số) của Microsoft, cung cấp đúng số lượng phiên bản phần mềm

4. Tiêu chuẩn đánh giá thư chào giá:

STT	Nội dung	Tiêu chí đánh giá
4.1	Đánh giá về tính hợp lệ của thư chào giá	Đạt/không đạt
4.2	Đánh giá về năng lực, kinh nghiệm	Đạt/không đạt
4.3	Đánh giá về kỹ thuật và thương mại	Đạt/không đạt

Căn cứ yêu cầu đối với nhà cung cấp và tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá, việc đánh giá Thư chào giá được thực hiện như sau:

- Bước 1: đánh giá tính hợp lệ của thư chào giá (theo tiêu chí đạt/không đạt). Nhà cung cấp được đánh giá đạt ở tất cả các tiêu chuẩn của mục 4.1 được kết luận là đạt ở Bước 1 sẽ được tiếp tục đánh giá tại Bước 2.

- Bước 2: đánh giá về năng lực, kinh nghiệm của nhà cung cấp (theo tiêu chí đạt/không đạt). Nhà cung cấp được đánh giá đạt ở tất cả các tiêu chuẩn của mục 4.2 được kết luận là đạt ở Bước 2 sẽ được tiếp tục đánh giá tại Bước 3.

- Bước 3: đánh giá sự đáp ứng về kỹ thuật (theo tiêu chí đạt/không đạt). Nhà cung cấp được đánh giá đạt ở tất cả các tiêu chuẩn của mục 4.3 được kết luận là đạt ở Bước 3 sẽ được chuyển sang bước xét giá.

4.4. Xét giá: áp dụng phương pháp giá thấp nhất.

Thư chào giá của nhà cung cấp sẽ bị loại bỏ và không được xem xét tiếp nếu không đáp ứng một trong các tiêu chuẩn quy định lần lượt tại các điểm 4.1, 4.2, 4.3

- Xác định giá chào; giá chào sau khi sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ giá trị giảm giá (nếu có);
- So sánh giá chào sau khi sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ giá trị giảm giá (nếu có) với giá của gói mua sắm;
- Xác định nhà cung cấp có giá chào thấp nhất, xếp hạng nhà cung cấp, đề xuất nhà cung cấp được đề nghị trúng chào giá, giá trúng chào giá;
- Nhà cung cấp có giá đề nghị trúng chào giá không vượt quá giá gói mua sắm được duyệt.

Tổng công ty Xi măng Việt Nam rất mong nhận được sự quan tâm và thư chào giá tốt nhất của Quý công ty.

Trân trọng cảm ơn./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Q.TGD (để bc);
- Lưu: VT, CNTT



Nguyễn Thanh Tùng



vanthucntt - VT CNTT - 14/10/2016

ĐƠN CHÀO HÀNG

....., ngàytháng.....năm 2026

Kính gửi: Tổng công ty Xi măng Việt Nam

Địa chỉ: Số 228 Lê Duẩn, Phường Văn Miếu – Quốc Tử Giám, TP.Hà Nội

Sau khi nghiên cứu thư mời chào giá mà chúng tôi đã nhận được, Chúng tôi(Ghi tên nhà cung cấp), cam kết thực hiện Gói mua sắm, “Cung cấp dịch vụ điện toán đám mây Microsoft 365 Business cho Công ty mẹ VICEM” theo đúng yêu cầu của thư mời chào giá với tổng số tiền là (Giá trị ghi bằng số, bằng chữ) cùng với báo giá kèm theo.

Nếu hồ sơ của chúng tôi được chấp nhận, chúng tôi cam kết cung cấp hàng hóa dịch vụ theo đúng các điều khoản được ghi trong hợp đồng và các điều kiện thanh toán.

Hồ sơ chào giá này có hiệu lực trong thời gian.....ngày (ghi số ngày), kể từ.....giờ.....phút, ngày tháng năm 2026.

Đại diện hợp pháp của nhà cung cấp

(Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu)



BẢO GIÁ DỊCH VỤ
CUNG CẤP DỊCH VỤ ĐIỆN TOÁN Đám mây MICROSOFT 365
BUSINESS CHO CÔNG TY MẸ VICEM

Mẫu 02

Khách hàng : VICEM
Dịch vụ: Cung cấp dịch vụ điện toán đám mây Microsoft 365 Business cho Công ty mẹ VICEM
Thời gian cung cấp: 1 năm
Địa điểm cung cấp: Công ty mẹ VICEM, 228 Lê Duẩn, Hà Nội

Nơi gửi:
Người gửi:.....
Điện thoại:
Email :

TT	Nội dung dịch vụ	Số lượng	Thời hạn bản quyền (năm)	Đơn giá (VNĐ/bản quyền/năm)	Thuế GTGT (VNĐ)	Thành tiền (VNĐ)
1	Microsoft 365 Business Standard	165	01			
2	Microsoft 365 Business Basic	50	01			
Tổng cộng thanh toán						
Bằng chữ:/.						